глубиной 118 мм – это сверхнадежная теплозащита и идеальный микроклимат в доме!

Еще одна опция – конструктивная возможность монтировать более толстый, и, значит, более теплый стеклопакет. Штатный набор штапиков определяет диапазон стеклопакетов от 24 до 40 мм. Но со штапиком от системы Practica можно поставить стеклопакет толщиной и 46 мм!

Широкие возможности

Неоценимое удобство EXPROF Suprema для оконных компаний – в полной унификации армирования, уплотнений и некоторых доборных профилей с остальными системами EXPROF. Это сокращает складские издержки и позволяет экономить. Кроме того, EXPROF Suprema имеет собственные доборные профили, что снимает всякие пределы конструкционных возможностей системы. Балконные блоки, эркерные конструкции, распашные штульповые окна и даже витражи – с Suprema эти вопросы решаются легко.

18 ОКТЯБРЯ КОМПАНИЯ «ЭКСПРОФ» ПРОВЕЛА КОНФЕРЕНЦИЮ ДЛЯ ПАРТНЕРОВ

18 октября в Тюмени состоялась конференция дистрибьютеров пвх-профилей EXPROF. По приглашению компании «ЭксПроф» на мероприятие съехались более 50 директоров и менеджеров дилерских складов

продаж ПВХ-профилей и комплектующих EXPROF для изготовления оконных и дверных конструкций. Делегаты конференции представляли почти все регионы России и ряд стран ближнего зарубежья. Перед участниками выступили Председатель Совета директоров компании «ЭксПроф» В. В. Бочкарев, коммерческий директор С. Г. Распономарев и заместитель генерального директора по маркетингу М. В. Жолобов. Они рассказали о новинках продукции завода, мероприятиях технической, рекламной и торговой поддержки продаж. Представители компаний-дилеров поделились итогами работы своих предприятий, информацией о ситуации и тенденциях на региональных рынках. В диалоге с участниками также обсуждались меры по укреплению достигнутых конкурентных позиций продукции EXPROF, увеличению продаж и расширению клиентской базы. По окончании конференции гости посетили производственные цеха завода «ЭксПроф», осмотрели производство и лабораторию контроля качества, побеседовали со специалистами завода. А вечером смогли отдохнуть и пообщаться в неформальной обстановке за праздничным ужином и боулингом в одном из спортивных клубов Тюмени.

КОМПАНИЯ «ЭКСПРОФ» РАСШИРИЛА ШТАТ РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ

С 1 октября к работе приступили торговый представитель «ЭксПроф» в Сибирском федеральном округе и представитель службы технической поддержки компании «ЭксПроф» в Приволжском федеральном округе. Торговый представитель начал работать в этом округе месяцем ранее, а служба техподдержки «ЭксПроф» в Сибирском ФО существует уже много лет. Таким образом, переработчики оконных пвх-профилей EXPROF в двух важнейших для компании регионах страны получили возможность более тесного взаимодействия непосредственно со своим системодателем. В функциональные обязанности региональных представителей наряду с мониторингом рынков и расширением клиентской базы входит и обеспечение более оперативного и комплексного сервиса клиентам дилерских складов «ЭксПроф», включая технические консультации, настройку оборудования, разрешение технологических вопросов производства конструкций, обеспечение офисов продаж окон рекламными маитериалами, налаживание сотрудничества с переработ-

чиками по совместным рекламным акциям, помощь в подготовке тендерных предложений и многое другое.

www.exprof.ru